بسمه تعالی

شرکت طرح اندیشان تولید با برند تجاری **گروه نرم افزاری طلای نرم** در سال ۱۳۸۲ با حضور جمعی از متخصصان با تکیه بر فعالیت تیمی و گروهی به شماره ثبت ۶۳۴۱ پا به عرصه فعالیت گذاشت. با توجه به تنوع و گستردگی محصولات نرم‌افزاری گروه طلای نرم در زمینه‌های مختلف (مالی، مدیریتی ،اداری و صنعتی)، همچنین استقبال شرکت‌ها و سازمان‌های تجاری سراسر کشور از این محصولات، این شرکت تصمیم به اعطای نمایندگی فعال فروش و گسترش محصولات خود در شهرستان‌ها گرفته است. در این راستا از کلیه اشخاص حقیقی و حقوقی که واجد شرایط زیر می‌باشند دعوت می‌نماید جهت اخذ نمایندگی با شرکت تماس حاصل نموده و رزومه‌ی کاری خود را به آدرس Softgoldco@gmail.com ایمیل نمایند.

❊ نمایندگی

تعریف نمایندگی:

نمایندگی به شرکتی اطلاق می گردد که مراحل بازاریابی، فروش، آموزش، نصب، راه اندازی و پشتیبانی نرم افزارهای گروه طلای نرم را خود بر عهده گیرد.

تعریف نمایندگی مستقل گروه طلای نرم:

کلیه محصولات تولیدی شرکت طرح اندیشان تولید به نام نماینده مستقل خواهد بود. بنابراین نماینده مستقل می تواند نرم افزارها و خدمات طرح اندیشان تولید را به نام خود در بازار تبلیغ نموده و به فروش برساند.

مزایای نمایندگی مستقل گروه طلای نرم:

برای نخستین نماینده مستقل گروه طلای نرم در هر شهر کشور، مزایای ویژه به پیشنهاد شخص نماینده مستقل و صلاحدید شرکت طرح اندیشان تولید در نظرگرفته می شود.

از هر محصول نرم افزاری یک مورد به صورت رایگان در اختیار نماینده مستقل قرار داده می شود.

کلیه محصولات تولیدی شرکت به نام نماینده مستقل خواهد شد و نماینده مستقل می‌تواند نرم افزارها و خدمات طرح اندیشان تولید را به نام خود در بازار تبلیغ نماید و به فروش برساند. به این ترتیب یک شرکت می‌تواند از مزایای بی شمار این طرح بی نظیر استفاده نماید، از لحاظ زمان و انرژی صرفه جویی نموده و در انتها بتواند محصولات گسترده و با کیفیتی را به نام خود در بازار ارائه نماید.

در این روش انرژی شما صرف فروش و تبلیغ محصولاتی می‌گردد که خود در آن نقش دارید و به نام شرکت خودتان می باشد. در واقع قرار گرفتن نام و لیبل شرکت شما بر روی محصولات (شامل : **تلفن – آدرس –نام شرکت یا فروشگاه**) مشتریانی را بسوی شما سوق می دهد که در مسیر بازار یابی و تبلیغات بر روی آن زمان و انرژی صرف نموده اید . در این روش مشتری شما را می شناسد، در صورتی که به صرف داشتن نمایندگی عادی ممکن است نماینده به شرکت مادر مراجعه نماید و یا از سایر نمایندگی ها باخبر شده و از آنها با درصدی تخفیف خرید نماید. در حالیکه در این روش هیچ اثری از شرکت مادر دیده نمی شود و حتی در نسخه های دموی نرم افزارها و سایر بخش ها نیز نام و برند تجاری شما مشهود است و این امر می تواند باعث رشد روابط تجاری، فروش و بازاریابی، نفوذ در بازار و توسعه کسب و کارتان گردد.

حمایت های شرکت طرح اندیشان تولید از نمایندگان خود : نماینده از حمایت‌های تبلیغاتی در منطقه و فرامنطقه بصورت تبلیغات آنلاین، کاغذی، پیامکی، ایمیلی، نمایشگاهی و سایر روش ها برخوردار خواهد بود.
شرکت طرح اندیشان تولید می تواند با نمایندگانی که بخواهند نرم افزارهای تولیدی خود را در عرصه فروش بصورت گسترده ارائه نمایند، به صورت متقابل در امر فروش نرم افزارها و خدمات همکاری نماید و این مهم را با همکاری سایر

نمایندگی ها بخوبی و با توانایی خاص و شبکه انسجام یافته ای انجام خواهد داد که خود خدمتی دیگر و متفاوت خواهد بود . این همکاری می تواند در راستای رشد کسب و کار شما بسیار موثر باشد و از هزینه های بازاریابی و نیز فروش کاسته و میزان آنها را افزایش دهد و این یک راه حل بسیار مناسب و در خور توجه شماست .

به ازای فروش هر ۱۰ نرم افزار توسط نماینده، یک نرم افزار از همان نوع را به رایگان دریافت خواهد نمود.

نماینده در ازای فروش هر ۲۰ نرم افزار می تواند از بیست درصد هزینه‌های نمایشگاهی و تبلیغاتی استفاده نماید.

*شرایط اخذ نمایندگی

زمینه ی مورد همکاری:

نمایندگی بازاریابی، فروش، آموزش، نصب و راه‌اندازی نرم افزار های گروه نرم افزاری طلای نرم و ارائه پشتیبانی به مشتریان

شرایط عمومی اخذ نمایندگی:

- داشتن سابقه فعالیت حداقل دوساله در زمینه کاری کامپیوتر و مرتبط IT(، سخت‌افزار و نرم‌افزار)
- دارا بودن پروانه کسب برای فروشگاه ها و موسسسات و ثبت شرکت برای حقوق
- آشنایی نسبی با شبکه ، سخت افزار و نرم افزار و سابقه فعالیت در یکی از زمینه های مذکور
- آشنایی با تبلیغات و فروش و توان فنی به منظور راه‌اندازی و پشتیبانی نرم افزارها
- آشنایی نسبی با محدوده تحت پوشش نمایندگی از نظر آموزشی ، تجاری و فرهنگی
- آشنایی نسبی با شرکت ها، سازمان ها و ارگان های دولتی و خصوصی
- نمایندگی‌ها از لحاظ نیروی کار، توانایی انجام کار و همچنین در زمینه‌ی تعهدات سنجش خواهند شد.

مدت نمایندگی

- مدت زمان نمایندگی و قراردادها بصورت یکساله می باشند که در صورت توافق و رضایت طرفین قابل تمدید می باشد
- مدت زمان نمایندگی طرح طلایی تا دو سال امکانپذیر می باشد (در صورت بررسی و تائید شرایط)

تعهدات و وظایف نمایندگی فروش

- تامین کاتالوگ، هدایای تبلیغاتی و ارسال رایگان بروشور و پوستر به تعداد محدود و مشخص بر عهده‌ی شرکت می باشد
- ثبت اطلاعات نمایندگی (نام فروشگاه ، آدرس و شماره تلفن) در وب‌سایت اختصاصی شرکت جهت تبلیغات اینترنتی
- ارائه نرم افزار CRM تحت وب به نماینده بصورت رایگان جهت ثبت فعالیت‌ها و روند ملاقات های نمایندگی با مشتریان
- ارائه و طراحی وب سایت جهت معرفی نرم افزارهای گروه طلای نرم توسط شرکت طرح اندیشان تولید
- آموزش اولیه دو روزه در محل شرکت گروه طلای نرم هر روز بمدت 10 ساعت و آموزش دوره ای نمایندگان
- ارائه نرم افزار درج آگهی جهت تبلیغات اینترنتی نمایندگان و ارائه پانل ارسال sms

تعهدات و وظایف نمایندگی

- ارائه‌ی چک تضمین بابت حسن انجام کار به مبلغ بیست میلیون تومان
- رعایت ضوابط و بندهای قرارداد نمایندگی و رعایت قانون کپی‌رایت و عدم سوء استفاده از برند تجاری طلای نرم
- ارائه گزارشات و مستندات و ثبت انها در نرم‌افزار CRM جهت اطلاع از عملکرد نمایندگان بصورت روزانه
- فروش بر اساس تعرفه های شرکت
- تلاش در جهت تبلیغ و فروش محصولات شرکت
- حسن رفتار با مشتریان و پشتیبانی به موقع و منظم مشتریان

آموزش نمایندگی:

تمام آموزش های شرکت رایگان می باشد. نمایندگی ها می توانند در محل شرکت تمام دوره های آموزشی لازم را طی نموده و با تمام جزئیات نرم افزارها به خوبی آشنا گردند. همچنین دوره های خاص بازاریابی و فروش را با استفاده از تجارب کاری خود در طی این ۱۰ سال برای تمام نمایندگان بصورت دوره ای برگزار خواهد نمود که حاوی ثقیل ترین آموزش های کاربردی در حوزه های مربوطه خواهد بود. همچنین آموزش های مربوط به چگونگی مذاکرات و نیز بازارگرمی و بازارگردانی‌ها را در منطقه شما ارائه و متعهد می‌گردد در جهت موفقیت تجارت شما بازار یاب و نیز مدیران فروش کارآزموده تربیت خواهد نمود.

پشتیبانی:

سال اول: پشتیبانی در سال اول رایگان می باشد

سال دوم : در سال دوم، مبلغ پشتیبانی ۲۰٪ از مبلغ پایه نرم‌افزار می‌باشد که در صورت ارائه‌ی خدمات پشتیبانی به مدت یکسال از سوی نمایندگی همچنین کسب تائیدیه و رضایتمندی از مشتریان توسط گروه طلای نرم ۱۰٪ سهم نمایندگی و ۱۰٪ دیگر نیز سهم دفتر مرکزی می گردد.

لیست قیمت نرم‌افزار مدیریت جامع مدارس هوشمند توانا بر اساس ماژول‌های مختلف(قیمت‌ها به تومان می‌باشد)

نرم‌افزار Application	پایه	۷۵۰/۰۰۰	قابلیت ثبت پرونده دانش‌آموزان و پرسنل به صورت الکترونیکی – فرم گزارشات به دلخواه – جستجوی سریع – تعریف سطح طراحی دسترسی کاربران – تهیه گزارش‌های مختلف – کلاس‌بندی معلمان – اوقات درسی معلمان – ثبت نمرات گروهی به صورت کلاسی و تکی
	ارسال SMS	۱۵۰/۰۰۰	امکان ارسال پیام کوتاه به صورت انبوه به تمام اولیاء یا همکاران و کادر مدرسه
	امکان حضور و غیاب (کارت هوشمند)	۳۵۰/۰۰۰	امکان ثبت حضور و غیاب دانش‌آموزان و پرسنل مدرسه به صورت الکترونیکی
	صدور کارت هوشمند	۱۵۰/۰۰۰	امکان ثبت گروهی نمرات دانش‌آموزان به صورت کلاسی و درسی و صدور گزارشات متنوع از نمرات دانش‌آموزان
	انتقال اطلاعات به سایت	۱۵۰/۰۰۰	انتقال اطلاعات از نرم‌افزر به سایت مدرسه با یک کلیک
پورتال مدرسه	پایه (طراحی سایت)	۷۵۰/۰۰۰	ایجاد کاربری برای هر دانش‌آموز – درج اخبار – بخش نمونه سؤالات – اعلام برنامه‌های فرهنگی – درخواست همکاری – پیش‌ثبت‌نام – گالری عکس – اعلام جلسات انجمن اؤلیا و مربیان
	هاست و دامین (یکساله)	۱۵۰/۰۰۰	نام سایت و اجاره فضای مجازی اختصاصی برای سایت به مدت یکسال
	قالب اختصاصی	۱۵۰/۰۰۰	ایجاد قالب اختصاصی برای سایت بر اساس سفارش مدرسه
	نمرات دانش‌آموزان	۱۵۰/۰۰۰	امکان مشاهده نمرات دانش‌آموزان بر روی سایت و دریافت آن بر روی نرم‌افزار مدرسه
	دانش‌آموز برگزیده	۱۰۰/۰۰۰	امکان معرفی دانش‌آموزان برگزیده مدرسه با عکس و مشخصات برای تقویت حس رقابت

نصب و راه‌اندازی نرم‌افزار و برگزاری سه جلسه آموزش نحوه استفاده از نرم‌افزار رایگان می‌باشد.

هر عدد کارت هوشمند دانش‌آموزی به مبلغ ۵/۰۰۰ تومان جداگانه اخذ می‌گردد.

تلفن دفتر تبریز: ۳ - ۰۴۱۳۵۵۲۳۹۴۰۱ | وب سایت: www.Softgold.ir / www.Tarhandishan.com | ایمیل: Softgoldco@gmail.com

لیست قیمت نرم‌افزار مدیریت مطب پزشکان طراحان طب بر اساس ماژول‌های مختلف (قیمت‌ها به تومان می‌باشد)

نرم‌افزار طراحان طب			وقت‌دهی به بیماران –جستجوی سریع – امکان پشتیبان‌گیری از اطلاعات مطب – ثبت هزینه‌های درمانی – تعریف شناسه کاربری و رمز عبور و تعیین سطح دسترسی کاربران – نوبت‌دهی گویا – ذخیره‌سازی عکس‌ها و رادیوگرافی
	ارسال SMS	۱۵۰/۰۰۰	امکان ارسال پیام کوتاه به بیماران برای یادآوری وقت ویزیت آنها، اطلاع‌رسانی به جهت تغیر وقت ویزیت، تبریک اعیاد مختلف یا تبریک سالگرد تولد و ازدواج – یادآوری بدهی یا اقساط بیماران
	ثبت بیمه‌ها به طور اتوماتیک	۱۵۰/۰۰۰	قابلیت ثبت و صدور اتوماتیک تمامی بیمه‌ها از قبیل خدمات درمانی، تأمین اجتماعی، نیروهای مسلح و ... و تهیه دیسکت مربوطه برای بیمه
	استفاده از نرم‌افزار تحت شبکه	۳۵۰/۰۰۰	قابلیت بکارگیری نرم‌افزار تحت شبکه و استفاده هم‌زمان توسط پزشک و منشی
	کارت هوشمند	۳۵۰/۰۰۰	ثبت اطلاعات پزشکی بیمار در کارت و بارگذاری سریع پرونده بیمار در مراجعات بعدی – جستجوی سریع بیماران در مطب – حفظ و نگهداری اطلاعات پزشکی و معرفی پزشک به سایر بیماران توسط کارت هوشمند (هدف تبلیغاتی)

نصب و راه‌اندازی نرم‌افزار و برگزاری سه جلسه آموزش نحوه استفاده از نرم‌افزار رایگان می‌باشد.

هر عدد کارت هوشمند دانش‌آموزی به مبلغ ۵/۰۰ تومان جداگانه اخذ می‌گردد.

نرم‌افزار درج آگهی رایگان اتوماتیک و هوشمند روبوادز

قیمت : ۸۵۰,۰۰۰ تومان

تعرفه مالی نمایندگی ها

طرح‌های نمایندگی مستقل:

- طرح طلایی = اعتبار اولیه به مبلغ ۳۰ میلیون تومان
- طرح نقره ای = اعتبار اولیه به مبلغ ۲۰ میلیون تومان
- طرح برنزی= اعتبار اولیه به مبلغ ۱۰ میلیون تومان

شرایط پرداخت به ۲ صورت نقدی و قسطی امکانپذیر می باشد. لازم به ذکر است *اعتبار اولیه به عنوان ودیعه تا پایان قرار داد نزد شرکت به امانت می باشد*

سهم نمایندگی در صورت شرایط پرداخت نقدی :

- طرح طلایی = ۶۰٪- اعتبار اولیه به مبلغ ۳۰ میلیون تومان
- طرح نقره ای = ۵۰٪- اعتبار اولیه به مبلغ ۲۰ میلیون تومان
- طرح برنزی =۴۰٪ - اعتبار اولیه به مبلغ ۱۰ میلیون تومان

سهم نمایندگی در صورت پرداخت قسطی :

اعتبار اولیه به عنوان ودیعه تا پایان قرار داد نزد شرکت به امانت می باشد

طرح طلایی:

- پرداخت نقدی اعتبار اولیه ۱۰ میلیون تومان با درصد نمایندگی پایه ۴۵٪
- پرداخت اقساطی ۳۰ میلیون تومان باقیمانده در قسط های هر دو ماه یکبار ۵ میلیون که شامل ۴ قسط میباشد.
- به ازای پرداخت هر قسط ۴٪ به درصد نمایندگی اضافه می‌گردد.
- جمع مبلغ کل اقساط ۳۰ میلیون تومان با درصد کل نمایندگی ۶۰٪

طرح نقره ای:

- پرداخت نقدی اعتبار اولیه ۵ میلیون تومان با درصد نمایندگی پایه ۳۵٪
- پرداخت اقساطی ۱۵ میلیون تومان باقیمانده در قسط های هر دو ماه یکبار ۵ میلیون که شامل ۳ قسط می‌باشد.
- به ازای پرداخت هر قسط ۵٪ به درصد نمایندگی اضافه می‌گردد.
- جمع مبلغ کل اقساط ۳۰ میلیون تومان با درصد کل نمایندگی ۵۰٪.

طرح برنزی :

- پرداخت نقدی اعتبار اولیه ۲ میلیون تومان با درصد نمایندگی پایه ۲۵٪
- پرداخت اقساطی ۸ میلیون تومان باقیمانده در قسط های هر دو ماه یکبار ۲ میلیون که شامل ۴ قسط می‌باشد.
- به ازای پرداخت هر قسط ۴ ٪ به درصد نمایندگی اضافه می‌گردد.
- جمع مبلغ کل اقساط ۱۰میلیون تومان با درصد کل نمایندگی ۴۰٪

جدول خلاصه پرداخت قسطی پیش پرداخت:

نام طرح	مبلغ اولیه اعتبار به صورت نقدی	درصد پایه نماینده	تعداد اقساط	مهلت پرداخت اقساط	افزایش درصد نمایندگی در ازای تسویه هر قسط	جمع کل سهم نماینده
طلایی	۱۰ میلیون تومان	۴۵٪	۴	هردو ماه یکبار ۵ میلیون تومان	۴٪	۶۰٪
نقره ای	۵ میلیون تومان	۳۵٪	۳	هردو ماه یکبار ۵ میلیون تومان	۵٪	٪۵۰
برنزی	۲ میلیون تومان	۲۵٪	۴	هردو ماه یکبار ۲ میلیون تومان	۴٪	۴۰٪